

CROSS POINT

Cross Point ontwikkelt en levert wereldwijd geïntegreerde online beveiligingssystemen voor de retail. Het meest bekend zijn de artikelbeveiligingssystemen – de bekende poortjes - in winkels. Alle systemen zijn gekoppeld aan onze cloud omgeving, hierdoor zijn we niet alleen in staat derving te verminderen, maar ook bezoekersstromen te rapporteren en deze te koppelen aan actuele verkoopdata. Scherpe aandacht voor nieuwe ontwikkelingen in de branche en voortdurende concept- en productinnovatie vormen de belangrijkste pijlers voor de groei van de onderneming. Vanuit de hoofdvestiging in Emmen hebben wij een sterke marktpositie in meer dan 100 landen. Cross Point hanteert een indirect sales model in nauwe samenwerking met lokale partners, grote internationale retail ketens worden direct bediend.

Ter versterking van ons sales-team zijn we op zoek naar een

INTERNATIONAL SALES MANAGER

De functie

Deze functie combineert alles van (buitendienst) sales: acquisitie/new business development, (key) accountmanagement, aangevuld met productmanagement elementen. Er is genoeg technische kennis in huis, de nadruk ligt in deze functie op commercie; gezocht wordt een bovengemiddeld goede verkoper met interesse in techniek (en niet andersom).

- Je bent continu op zoek naar nieuwe partners overal ter wereld;
- Je benadert proactief potentiële buitenlandse partners en presenteert aan hen de producten van Cross Point als best passende oplossing;
- Je ondersteunt de partner om het product uit te kunnen rollen binnen hun regio, onder andere door het geven van presentaties en demo's maar ook door goed te luisteren naar de behoeften van de eindklant.
- Je sluit deals direct met de eindklant wanneer het een grotere internationale keten betreft;
- Je werkt nauw samen met de sales binnendienst;

Funcitie-eisen

Je hebt minimaal een HBO werk- en denkniveau (commerciële opleiding met technische ervaring of IT-opleiding en commerciële ervaring) met 5 jaar relevante internationale werkervaring. Je hebt ervaring met het internationaal werven van partners waarbij ervaring met de EAS-branche een pré is. Je bent in staat om de partners te ondersteunen in hun sales trajecten en bent een volwaardig gesprekspartner voor ICT Managers, CFO of CIO op groeps- of concernniveau. Daardoor ben je ook bekend met cultureel verschillende omgangsvormen, zowel zakelijk als persoonlijk. Je spreekt en schrijft vloeiend Engels (Duits, Frans of Spaans zijn een pré). Verder ben je bereid om frequent te reizen (ongeveer 30%) en hebt de daarbij behorende flexibele instelling ten aanzien van werktijden. Keywords zijn Enthousiast, doorzettingsvermogen, hoge mate van verantwoordelijkheid, zelfstarter, gestructureerd, volwaardige gesprekspartner op meerdere niveaus, dealmaker die de order schrijft, klantgerichte vertegenwoordiger.

Wat biedt Cross Point

Een boeiende baan binnen een professionele en groeiende organisatie met een uitstekende sfeer en goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Een aantrekkelijk basissalaris met een riant bonusregeling. Eigen verantwoordelijkheid, diversiteit en vrijheid is een groot goed bij Cross Point.

Geïnteresseerd? Stuur dan motivatiebrief en CV naar pz@crosspoint.nl of naar Cross Point B.V., Afd. Personeelszaken, Postbus 2112, 7801 CC Emmen, tel. (0591) 66 88 66. www.crosspoint.nl.